


TURNOVER

T-Systems Spring Italia ha promosso **Augusto Coriglioni** amministratore delegato. Il manager ha iniziato la carriera in Honeywell Information Systems Italia, in seguito è entrato in Cerved e, successivamente è approdato in Ca con il ruolo di senior vice president per le operazioni in Francia, Olanda, Italia e Spagna. Nel 2000, Coriglioni è entrato in Siemens con la responsabilità del mercato Pa, successivamente con la responsabilità del Public sector è approdato in Csc Italia e, nel 2005 è entrato in Etnoteam come responsabile Business Unit Pa & Named accounts. Prima della sua nuova nomina, il manager ha ricoperto la carica di Chief sales & Services Officer di T-Systems Italia.



Quercia Software ha nominato **Fausto Bolognini** Chief executive officer. La carriera del manager è iniziata in Ibm come sistemista, successivamente viene promosso sistemista senior, in seguito diventa Rappresentante commerciale senior per le banche e, nel 1990 viene promosso Client manager. Nel 2000, Bolognini entra in UniCredit e, l'anno successivo diventa direttore generale di Quercia Software.



Pinnacle Systems ha scelto **Ignazio Catania** come country manager della filiale italiana. Con

una profonda conoscenza del mercato Ict, Catania ha iniziato la carriera nel settore Game come Pm presso Leader Distribuzione, successivamente è approdato in Opengate dove ha ricoperto il ruolo di Key account retail. Il manager è dal 2003 in Pinnacle con la carica di Sales manager Italy.



Hp nomina **Marisa Campagnoli** Corporate & Enterprise sales manager dell'Hp Personal systems Group e **Maria Letizia Mariani** direttore dell'Hp Solution Partners Organization. Campagnoli ha iniziato la carriera in Engineering e Selest, nel 1990 è entrata in Hp dove ha ricoperto diversi incarichi sia in ambito tecnico che commerciale. Mariani ha iniziato il percorso professionale in Rank Xerox successivamente è passata in Apollo Computers e, nel 1989 è entrata in Hp dove ha ricoperto diversi ruoli con responsabilità crescenti nelle vendite e nel marketing.

Imation ha promosso **Michele Banfo** sales manager commercial business Italia. In Imation dal 2001, Banfo ha ricoperto la carica di Storage solution & services sales development manager e, in precedenza è stato Marketing manager. Prima di approdare in Imation, Banfo ha lavorato in Compaq Computer con il ruolo di Project manager e in Digital Computer con la carica di system engineer.

